



Area Sales Manager (m/w/d) Brandschutzanlagen Homeoffice

aus dem Großraum Darmstadt - Frankfurt - Heidelberg - Karlsruhe - Mannheim für die
Betreuung unseres Vertriebsgebietes Südwest mit den Postleitzahlgebieten 5-7

Ihr Profil:

- Technische Berufsausbildung mit gutem kaufmännischem Verständnis und Weiterbildung zum Meister/Techniker oder Betriebswirt
- Erfahrung im Vertriebsaußendienst für erklärungsbedürftige Investitionsgüter
- Selbstständige, eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Vertriebsorientiertes Denken sowie ergebnis- und zielorientiertes Handeln
- Starke Motivation, sich in neue Produkte einzuarbeiten
- Teamfähigkeit
- Hohe Reisebereitschaft, gültiger Führerschein (Klasse B), Fahrzeug wird gestellt
- Wohnort innerhalb des oben genannten Gebietes

Ihre Aufgaben:

- Selbstständiges Management Ihres Vertriebsgebiets
- Planung und Durchführung von Vertriebsstrategien
- Neukundengewinnung und Bestandskundensicherung
- Networking und Aufbau von neuen Vertriebskanälen
- Angebotserstellung und -verfolgung
- Auftragsverhandlungen mit Auftraggebern

Das erwartet Sie:

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in Vollzeit (40 Wochenstunden, 30 Urlaubstage) in einem erfolgreichen, wachsenden Unternehmen
- Ein interessanter Aufgabenbereich und Arbeiten vom Homeoffice aus
- Eine breite Palette an zertifizierten Produkten und qualitativ hochwertigen Serviceleistungen mit attraktiven Differenzierungsmerkmalen
- Ein innovatives Unternehmen mit Freiraum für eigene Ideen
- Moderne Arbeitsplatz-Ausstattung, Laptop, Smartphone und Dienstwagen - auch zur privaten Nutzung
- Ein kollegiales und offenes Arbeitsklima
- Ein attraktives Einkommen
- 35% Zuschuss zur privaten Altersvorsorge
- Übernahme der Kosten für eine private Krankenzusatzversicherung
- Hansefit-Mitgliedschaft für bundesweiten Firmensport
- Eine umfangreiche, intensive Einarbeitung bereitet Sie optimal auf Ihr neues Wirkungsfeld vor.
- Persönliche Weiterbildung durch regelmäßige Schulungen (intern/extern)